

Mit der Teilnahme an dieser  
Veranstaltung erwerben IVD-Mitglieder  
2 Punkte zur Anrechnung auf das  
Immobilien Fortbildungs-Zertifikat.



# IVD Digitalforum

Hotel Intercontinental, Frankfurt – 21. August 2018

**Limitierte Plätze.  
Melden Sie sich noch heute an!**



# IVD Digitalforum 2018

Digitalisierung ist in aller Munde und wird auch die Immobilienbranche in den nächsten Jahren immer mehr fordern und zu Änderungen im betrieblichen Ablauf führen.

Wichtig ist daher, sich frühzeitig mit den kommenden Veränderungen zu beschäftigen und zu überlegen, wie man mit seinem Unternehmen einen reibungslosen Übergang ins digitale Zeitalter gewährleisten kann, um keine geschäftlichen Nachteile zu haben.

Optimierung geschäftlicher Prozesse, verbesserte Serviceleistungen, Kosteneinsparungen, neue Geschäftsmodelle, optimierte Datenverarbeitung unter Berücksichtigung der neuen Datenschutzverordnung – die Unternehmen auch

der Immobilienwirtschaft knüpfen hohe Erwartungen an die Digitalisierung, haben jedoch bislang häufig noch keine Strategie, wie das Ganze im eigenen Unternehmen bestmöglich umgesetzt werden kann.

Daher hat der IVD Mitte für Sie Experten eingeladen und bietet Ihnen mit dem IVD-Digitalforum ein wichtiges Instrument, um durch die komprimierten Workshops in nur einem Tag neue Wege und Lösungen für ihr Unternehmen auszuloten. Nutzen Sie die Möglichkeiten, um Ihr Unternehmen fit für die Zukunft zu machen.

Wir würden uns sehr freuen, wenn Sie sich an diesem Tag Zeit nehmen und unser Gast wären.

## Programm

**08:30 - 09:00** **Begrüßungskaffee in der Fachausstellung**

**09:00 - 09:15** **Eröffnung Digitalforum**  
durch Alexander Alter,  
Vorsitzender des IVD Mitte e.V. /  
Thomas Brunner

**09:15 - 10:00** **„Digitalisierung ist eine Marketing-Strategie“**



Dipl.-Ing. Erik Dachzelt,  
Marketing-Architekt und Inhaber  
der Agentur Mainblick

**10:00 - 10:30** **„Digitalisierung: Mehr als nur Papier in pdf umwandeln“**



Thomas Brunner, Immobilien  
Marketing Dirigenten

**10:30 - 10:45** **„Update zu ivd24immobilien“**



Ralf Sorg,  
Vorstand ivd24immobilien AG

**10:45 - 11:00** **Kaffeepause und Kontakte in der Fachausstellung**

**11:00 - 11:30** **„In 7 Schritten zum digitalen Büro“**  
Nicolas Jacobi,  
Geschäftsführer Immomio GmbH



**11:30 - 12:00** **„Die digitale Transformation der Immobilienwelt“**



Florentino Trezek,  
Geschäftsführer Ogulo GmbH

**12:00 - 12:30** **„Smart auf Knopfdruck: Automatisierung der Maklerwelt“**



Rihan Öngüdü,  
Mitglied der Geschäftsleitung,  
General Manager New Business  
bei der FLOWFACT GmbH

**Bitte melden Sie sich zum Digitalforum an unter  
<https://eveeno.com/IVD-Digitalforum-2018>**

12:30 - 13:00

**Elevator Pitches der Aussteller**  
unter anderem mit: FlowFact, onOffice, ZwoVadis, Domus, Immomio, Ogulo, ivd24, eBay Kleinanzeigen GmbH, Sprengnetter

13:00 - 13:30

**Produktinformation in der Fachausstellung**

13:30 - 14:30

**Mittagspause**  
Dinner und Workshop an den Thementischen

14:30 - 15:00

**Produktinformation in der Fachausstellung**

15:00 - 15:30

**„Verwaltung to go: wie die Digitalisierung den Verwalter mobil macht“**



Stephanie Baretzky,  
Vorstand der DOMUS Software AG

15:30 - 16:00

**„Zeit für die schönen Dinge im Leben“**



Marius Siegmund,  
Head of Sales onOffice GmbH

16:00 - 16:15

**Kaffeepause und Kontakte in der Fachausstellung**

16:15 - 16:45

**„Die neue Datenschutzgrundverordnung DSGVO“**

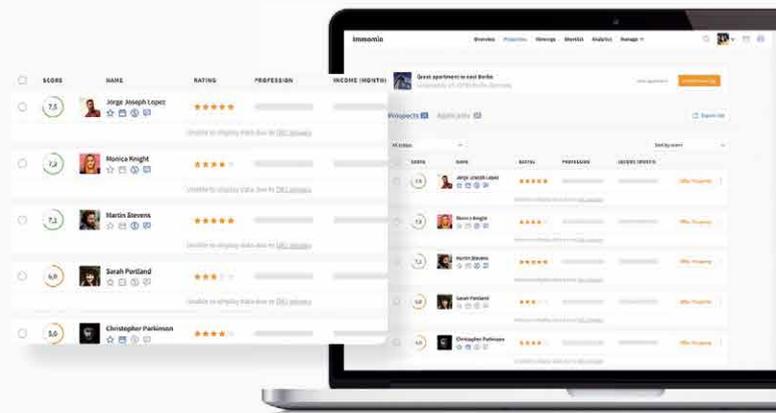


Eric Drissler,  
Geschäftsführer ED Computer & Design GmbH & Co. KG

16:45 - 17:00

**Resumée. Zusammenfassung des Tages, Ausblick in die Zukunft**

Thomas Brunner



**Finden Sie Ihren Wunschmieter  
50% schneller!**

**IHRE VORTEILE MIT IMMOMIO**

Mithilfe eines innovativen Mieter-Matchings übernimmt das Immomio Tool die Qualifizierung und automatische Beantwortung aller Interessentenanfragen.

**Zukünftig erkennen Sie die besten Interessenten auf den ersten Blick.**

  
**Schnelle Terminplanung durch interaktiven Kalender**

  
**Benutzerfreundliches und modernes Tool**

  
**Übersichtliche Darstellung aller Interessenten in nur einer Liste**

  
**Verminderter Datenschutzaufwand durch eigenständige Kontoverwaltung der Interessenten**



**IVD-Mitglieder erhalten Sonderkonditionen!**  
Melden Sie sich bei uns:

vertrieb@immomio.de oder 040 - 882 159 890

## Referenten



**Stephanie Baretzky** ist seit 2001 in der Immobilienwirtschaft tätig. Im Jahr 2014 ist sie in den Vorstand der DOMUS Software AG berufen worden. Die im Jahr 1974 gegründete DOMUS Software AG ist ein familiengeführtes Systemhaus, welches sich mit der Softwareentwicklung von ERP, CRM

und Cloud-Lösungen rund um die Verwaltung von Wohn- und Gewerbeimmobilien spezialisiert hat. Die Aufgabenschwerpunkte von Frau Baretzky liegen unter anderem im Bereich der Produktweiterentwicklung, Partnerschnittstellen und Consulting. Zudem betreut sie DOMUS-Kunden bei der Optimierung und Einführung von Geschäftsprozessen. Aktuell beschäftigt sie sich mit digitaler und automatisierter Prozessabwicklung in der Immobilienwirtschaft.



**Thomas Brunner** ist Consultant und Schulungsspezialist für die Immobilienwirtschaft und zeigt anschaulich und verständlich die entscheidenden Stell-schrauben, die bei der Vermarktung und Akquise beim Einsatz der „neuen Medien“ im Zusammenhang mit Google und Co., eingesetzt werden können.

Mit Leidenschaft lebt er das Thema „Mobilität“, „SEO“ und „Social-Media“ vor.



Dipl.-Ing. **Erik Dachzelt**, Marketing-Architekt und Inhaber der Agentur Mainblick Marketing & Mediengestaltung aus Hanau ([www.marketing-architekt.de](http://www.marketing-architekt.de)) ist seit 1997 selbstständig in der Werbung und beschreibt seinen ersten kleinen Würfel-Mac mit Schwarz-Weiß-Scanner und Tintenstrahldrucker als die erste digitale Offenbarung. Als Marketing-Architekt und Erfinder des Marketing-Turm-Modells berät er heute die Geschäftsführung von kleinen und mittleren Unternehmen zu strategischem Marketing und Kommunikation, hält Vorträge und bietet Workshops an. Er ist zertifizierter RKW-Berater und engagiert sich als IHK-Prüfer sowie Ausbilder für Mediengestaltung. Kontakt: [erik.dachzelt@mainblick.de](mailto:erik.dachzelt@mainblick.de)

**Eric Drissler** ist Geschäftsführer der ED Computer & Design GmbH & Co. KG, welche im Jahr 2018 auf 20 erfolgreiche Jahre als Systemhaus mit Schwerpunkt Immobilienwirtschaft zurückblicken kann. Seit 2001 beschäftigt sich das Unternehmen intensiv mit dem Thema Datenschutz. Eric



Drissler ist TÜV zertifizierter Datenschutzauditor, Datenschutzmanager und externer Datenschutzbeauftragter von unterschiedlichen Unternehmen in verschiedenen Branchen. Als Referent und Dozent bildet er immobilienwirtschaftliche Unternehmen in Sachen Datenschutz sowie der notwendigen IT-Sicherheitsmaßnahmen fort und half vielen Unternehmen bei der erfolgreichen und praxisorientierten Umsetzung der dieses Jahr in kraftgetretenen EU Datenschutzgrundverordnung.



**Nicolas Jacobi** hat die Immomio GmbH im Dezember 2014 mit seinen beiden Partnern gegründet. Neben seiner Tätigkeit als Geschäftsführer der Immomio GmbH ist der studierte Betriebswirt außerdem 117-facher Hockey-Nationalspieler. Als Torhüter der deutschen Mannschaft hat er je eine Gold- und Bronzemedaille bei den Olympischen Spielen in London 2012 und Rio 2016 gewonnen.



**Rihan Öngüdü** ist General Managerin und Mitglied der Geschäftsleitung bei FLOWFACT und verantwortet das Neukundengeschäft des Immobiliensoftware-Herstellers. Seit sechs Jahren ist sie in wechselnden Führungspositionen bei FLOWFACT tätig. Die unter anderem mit dem Red Dot Design

Award ausgezeichnete Diplom-Designerin beobachtet leidenschaftlich Trends und Entwicklungen in Bezug auf neueste Tools, Ideen und Unternehmen im In- und Ausland. Hieraus entwickelt sie neue Herangehensweisen, um den Markt weiter zu erschließen. Darüber hinaus besitzt sie eine Leidenschaft für innovative Lösungen und digitale Inhalte und arbeitet passioniert gemeinsam mit dem FLOWFACT-Team an automatisierten Lösungen für die Immobilienwirtschaft. „Die Makler haben gerade die ersten Schritte in Bezug auf ihre eigene Marke und die Digitalisierung ihres Unternehmens gemacht. Ich beobachte, dass das Tempo rasant fortschreitet und bin der Überzeugung, dass die Transformation in Richtung Automatisierung essenziell für das Bestehen der Branche ist.“

**Marius Siegmund** hat bereits seit 2007 Erfahrungen in der Immobilienwirtschaft. Dabei hat er sich seit 11 Jahren auf den Vertrieb von online CRM Lösungen spezialisiert



und ist aktuell Head of Sales bei der onOffice GmbH. Er betreut vor allem die Großkunden bei der Umsetzung von individuellen Projekten und geht dabei gezielt auf die Wünsche seiner Immobilienpartner ein. Für onOffice ist Marius Siegmund – mit kurzer Unterbrechung bei Immonet – bereits seit zehn Jahren tätig und kennt die Vorzüge der Software in- und auswendig. Er war bei den Anfängen der Software dabei und ist bis heute selbst begeisterter onOffice-Nutzer. Zusammen mit seinem Team vertreibt er die Software mit Engagement und Leidenschaft.



**Ralf Sorg**, Jahrgang 1973, Studium in Bamberg und Coburg zum Dipl. Betriebswirt (FH), Studienschwerpunkte: Marketing und Vertrieb. Seit 2005 ist Sorg Geschäftsführer des Immobilienverbands IVD Süd. Im Verband begleitet und koordiniert er mehrere

Arbeitskreise u.a. ist er Mitglied der Arbeitsgruppe Digitalstrategie des IVD Bundesverbands sowie Sprecher der IVD Geschäftsführer. Im Fortbildungsbereich hält er Seminare und Vorträge zu den Themen Kommunikation, Social Media, Digitalisierung und Online-Marketing. 2015 wurde Ralf Sorg als Vorstand der ivd24immobilien AG berufen. Das verbandseigene Immobilienportal hat er von Beginn an mitgestaltet und bundesweit aufgebaut.



„Mit 20 Jahren versorgte **Florentino Trezek** zur Aufbesserung seines Taschengeldes neben dem Wirtschaftsingenieurstudium zahlreiche Hotels, Gastronomie- oder Freizeitanlagen weltweit mit virtuellen 360° Rundgängen. Nach Beendigung seines Studiums im Jahr 2012 gründete er anschließend die Firma Ogulo, welche sich fortan auf die Erstellung von virtuellen 360° Rundgängen für die Immobilienvermarktungsbranche spezialisiert hat.“

## Mehr Aufträge mit eigenem Lead-Generator \*



[www.immobilienwertanalyse.de](http://www.immobilienwertanalyse.de)

\* Der Lead-Generator IWA Lead für die eigene Makler Webseite inkl. Online-Bewertungssoftware IWA Pro ab netto 48,90 € / Monat.



Wir sind Kooperationspartner des Immobilienverband Deutschland IVD West e.V.

Wir sind Premiumpartner des Bundesverband für die Immobilienwirtschaft BVFI



## Neben anderen Partnern finden Sie in der Ausstellung:



### DIA an der Universität Freiburg GmbH

– Seit 1995 engagiert sich die DIA, eines der größten überregionalen Weiterbildungsinstitute für die Immobilien- und Finanzwirtschaft, mit steigendem Erfolg in der beruflichen Weiterbildung. Mehr als 1.500 Teilnehmer pro Jahr absolvieren die unterschiedlichen Studiengänge. Seit 1997 besteht ein Kooperationsvertrag mit der Universität Freiburg. Träger der gemeinnützigen Gesellschaft sind die Verwaltungs- und Wirtschafts-Akademie für den Regierungsbezirk Freiburg und der Immobilienverband Deutschland. Die DIA bietet ein vielfältiges Weiterbildungsangebot in den Bereichen Immobilienwirtschaft, Sachverständigenwesen und Vermögensmanagement – speziell für Berufstätige. Die Studiengänge dauern 4 - 6 Semester und finden berufsbegleitend mit einer Präsenzpflcht von 14 Tagen pro Semester statt.

**DIA an der Universität Freiburg GmbH**  
Eisenbahnstraße 56 · 79098 Freiburg  
Tel.: 0761 / 20755-0 · Fax: 0761 / 20755-33  
E-Mail: [info@dia-freiburg.de](mailto:info@dia-freiburg.de)  
[www.dia-freiburg.de](http://www.dia-freiburg.de)



Die **DOMUS Software AG** ist seit 1974 ein inhabergeführtes Familienunternehmen. Wir verstehen uns als innovativer und beständiger Gesamtlösungsanbieter für die Immobilienwirtschaft. Von Anfang an ist die DOMUS Software AG spezialisiert auf alle Fragen rund um die professionelle Immobilienverwaltung. Damit Sie die vielen Möglichkeiten optimal nutzen können, bieten wir Ihnen und Ihren Mitarbeitern ein spezielles Trainingssystem, online Schulungsmöglichkeiten, fundierte Beratung vor Ort sowie eine Hotline mit einem qualifizierten und freundlichen Serviceteam. Die DOMUS Produktfamilie:

- DOMUS 1000 – Für kleine und mittlere Immobilienverwaltungen
- DOMUS 4000 – Der Profi unter den Immobilienverwaltungsprogrammen
- DOMUS NAVI – Das CRM System für Ihre gesamte Kommunikation
- HOMECASE – Die Onlineplattform als Service für Ihre Mieter/Eigentümer
- SERVICECASE – Die schnelle und mobile Abwicklung von Handwerkeraufträgen
- NEU: NAVILITY – Verwalten to go für die Immobilienverwaltung
- DOMUS Ability – Reportingtool für DOMUS 4000
- WEG Conventus – Das Modul für Ihre Eigentümerversammlung

Ihr Vorteil: Stetige Weiterentwicklung und partnerschaftliche Zusammenarbeit mit den Kunden. DOMUS – gemeinsam Zukunft gestalten!

### DOMUS Software AG

Tel.: 089 / 660860 · E-Mail: [info@domus-software.de](mailto:info@domus-software.de)  
[www.domus-software.de](http://www.domus-software.de) · [www.domus-welten.de](http://www.domus-welten.de)



**eBay Kleinanzeigen GmbH**, die Alternative für Immobilienprofis! Mit monatlich mehr als 50 Millionen Besuchen\* in der eigenen Immobilienkategorie ist eBay Kleinanzeigen die erfolgreiche Alternative für Immobilienprofis. Mehr als 5.000 Immobilienprofis nutzen bereits erfolgreich Deutschlands größtes Anzeigenportal als zusätzlichen Verkaufskanal und profitieren von der größtmöglichen Flexibilität durch monatlich kündbare Verträge und transparente Pakete von XS bis XL. Noch mehr Vorteil mit unseren PRO Immobilien-Paketen: Noch wirksamer sind die PRO Immobilien-Pakete, die zusätzlich zu den bestehenden Paketvorteilen Funktionen bieten, mit denen Sie als Immobilienprofi noch mehr Präsenz zeigen können: Sie bekommen eine eigene Unternehmensseite und ein starkes Branding mit eigenem Logo. Mehr Infos und alle

Preise im Detail finden Sie auch unter [www.ebay-kleinanzeigen.de/immobilienmakler](http://www.ebay-kleinanzeigen.de/immobilienmakler). \* AGOF daily digital fact 2018-01

**eBay Kleinanzeigen GmbH · Tel: +49 30 8109 7722**  
**E-Mail: [immoprofis@ebay-kleinanzeigen.de](mailto:immoprofis@ebay-kleinanzeigen.de)**



Relations. Apps.

Willkommen in der Welt der Immobilienautomatisierung! Die Kunden von **FLOWFACT** sind so stark, dass sie den Immobilienmarkt anführen. FLOWFACT automatisiert alles in der Immobilienwelt, was automatisierbar ist, damit Immobilienexperten sich auf den Aufbau bedeutsamer Beziehungen konzentrieren können. Im Zentrum der neuen FLOWFACT-Produktwelt stehen Auftraggeber und Interessenten als Kunden von Immobilienunternehmen. Die Produktwelt verknüpft das bewährte Kundenkontaktmanagement sowie die bekannten Akquise- und Marketinginstrumente mit innovativen Lösungen, um ein überragendes Immobilienerlebnis zu bieten. Das Interaktive Exposé als eine der Innovationen ist der nächste Schritt in die automatisierte Immobilienvermarktung. Die neue FLOWFACT-Produktwelt nutzt die besten Bausteine der Automatisierung und ergänzt sie mit einem persönlichen Kontakt, wo es notwendig und sinnvoll ist.

**Rihan Öngüdü · General Manager New Business**  
**Tel. +49 221 99590231 · Fax +49 221 99590111**  
**E-Mail: [rihan.oenguedue@flowfact.de](mailto:rihan.oenguedue@flowfact.de)**

## Immomio

Als Anbieter eines webbasierten Interessentenmanagements bündelt Immomio den kompletten Vermietungsprozess, von der Erstellung des Exposés bis hin zum digitalen Terminmanagement, in einem einzigen Tool. Mithilfe eines innovativen Mieter-Matchings übernimmt das **Immomio** Tool die Qualifizierung und automatische Beantwortung aller Interessentenanfragen.

**Immomio GmbH · Großer Burstah 25 · 20457 Hamburg**  
**Tel. Büro: (+49) 40 882 159 - 899**  
**Mobil: (+49) 151 58 74 69 85**  
**E-Mail: [njacobi@immomio.de](mailto:njacobi@immomio.de) · [www.immomio.de](http://www.immomio.de)**



**ivd24immobilien.de** – Wir sind das Immobilienportal des IVD Immobilienverbands. Ausschließlich qualifizierte und verbandsgeprüfte Anbieter stellen bei uns Immobilien ein. Die Plattform ist vollkommen werbefrei, der Kunde kann sich auf die Angebote konzentrieren. Die professionelle Vergleichsmöglichkeit von Inseraten ist dabei einzigartig. Die integrierte Expertensuche

listet Makler, Hausverwalter und Sachverständige, da findet jeder schnell den passenden Partner für seine Immobilie.

**ivd24immobilien AG**  
**Gabelsbergerstr. 36 · 80333 München**  
**[info@ivd24immobilien.de](mailto:info@ivd24immobilien.de) · [www.ivd24immobilien.de](http://www.ivd24immobilien.de)**



**Mainblick Marketing & Mediengestaltung** ist eine Beratungs- und Umsetzungsagentur aus Hanau. Das Team um Geschäftsführer Dipl.-Ing. Erik Dachzelt legt den Fokus auf die Unterstützung von kleinen und mittleren Unternehmen (KMU). Gerade bei dieser Unternehmensgröße ist es eine große Herausforderung, strukturiertes Marketing zu etablieren. Um die Beratungsziele „Marketingkonstruktion erkennen, Ziele setzen und dauerhaft verfolgen“ zu erreichen, hat Marketing-Architekt Dipl.-Ing. Erik Dachzelt das „Marketing-Turm-Modell“ ([www.marketing-turm-modell.de](http://www.marketing-turm-modell.de)) als Beratungswerkzeug entwickelt. In seiner langjährigen Tätigkeit, unter anderem als zertifizierter RKW-Berater für Marketing und Design, ist dieses Modell schon vielfach erfolgreich angewendet worden. Auch für das aktuelle Thema „Digitalisierung“ hat er eine erklärende Visualisierung entwickelt, die hilft, diese Aufgabe erfolgreich anzugehen und umzusetzen ([www.marketing-digitalisierung.de](http://www.marketing-digitalisierung.de)). Mit der zweiten Kernkompetenz „Mediengestaltung“ begleitet Mainblick schon seit 2003 seine Kunden bei der Umsetzung kommunikativer Maßnahmen, die klassischen Werbeagentur-Leistungen von Corporate Design, Geschäftspapiere und Event bis Webseite und Social-Media Kommunikation. Das Unternehmen übernimmt Verantwortung: Mainblick bildet aus und Geschäftsführer Erik Dachzelt engagiert sich als ehrenamtlicher IHK-Prüfer für Mediengestaltung.

**Mainblick Marketing & Mediengestaltung**  
**Frankfurter Landstraße 35 · 63452 Hanau am Main**  
**Festnetz: +45 (0) 61 81 - 80 92 200**  
**E-Mail: [info@mainblick.de](mailto:info@mainblick.de) · [www.mainblick.de](http://www.mainblick.de)**



**Ogulo** | Google-Street-View für Immobilien

- Virtuelle Rundgänge für unter 10 € / Immobilie
- inkl. Passwortschutz und Statistiktool
- inkl. Ogulo® | Meeting, mit dessen Hilfe Sie einen oder auch mehrere Interessenten gleichzeitig durch die Immobilie online führen und mit diesen via Chat- und Telefonkonferenz kommunizieren können.

- inkl. Schönwetter-Funktion und Virtuelle Raumgestaltung
- inkl. Digitaler Vermessung und Automatischer Grundrissgestaltung

**Ogulo GmbH · Wilhelm-Ruppert-Straße 38 · 1147 Köln**  
**Tel. 0228 / 286 956 – 0 · www.ogulo.de**



**onOffice** – vernetzt makeln. Die onlinebasierte Immobiliensoftware onOffice enterprise ist das Produkt jahrelanger Softwareerfahrung hinsichtlich Innovation, Qualität und Zuverlässigkeit. Seit mehr als 15 Jahren ist onOffice ein wichtiger Bestandteil der Immobilienbranche. Die eigens für Immobilienmakler geschaffene Software setzt neue Maßstäbe im Bereich des Makelns und hat den Anspruch, das Arbeitsleben jedes Immobilienprofis zu vereinfachen.

Das Highlight des CRM-Systems liegt in der online Verfügbarkeit, der permanenten Zugriffsbereitschaft über jedes mobile Endgerät sowie den automatischen Updates. Optimale Verknüpfungen von Immobilien-, Adress-, E-Mail-, Termin- und Aufgabenverwaltung unterstützen die Organisation und Vermarktung von Immobilien. Über 20.000 Anwender vertrauen bereits auf die sichere, portalunabhängige und vollständig webbasierte Immobiliensoftware. Mit ihren herausragenden Leistungsmerkmalen – vernetztes Makeln in der Cloud, Optimierung von Arbeitsprozessen, Erstellung von Webseiten und anderen Marketinginstrumenten – wird sie den Bedürfnissen von Unternehmen der Immobilienwirtschaft mehr als gerecht.

**onOffice GmbH · Charlottenburger Allee 5 · 52068 Aachen**  
**Tel.: +49 (0)241 44686-0 · Fax: +49 (0)241 44686-250**  
**E-Mail: info@onoffice.com · www.onoffice.com**



Seit 1978 macht **Sprengnetter** Immobilienbewertungen einfacher, sicherer und effizienter. Das Unternehmen gehört zu den bedeutendsten Kompetenzstellen in diesem Bereich und verfügt über fundierte Erfahrungen in der Erhebung, Analyse und Verarbeitung von Marktdaten, Softwareentwicklung und Prozessoptimierung in der Immobilienbewertung. Die großen Player und viele Tausend einzelne Akteure der Kredit- und Immobilienwirtschaft vertrauen auf die hohen fachlichen und technischen Standards von Sprengnetter. Das gesamtheitliche Portfolio von Sprengnetter rund um die Immobilienbewertung umfasst:

- Besichtigungen & Gutachten
- Software & Apps
- Marktdaten & Unterlagenservice

- Fachliteratur
- Ausbildung & Weiterbildung
- Gutachter-Zertifizierung

Mit der Übernahme der R&S-Software GmbH im Dezember 2015, Österreichs Marktführer für Immobilienbewertungslösungen und der Umfirmierung in Sprengnetter Austria GmbH, beschreitet Sprengnetter einen konsequenten Kurs der Internationalisierung. Seiner Vision „Wir sind das Synonym für Immobilienbewertung in Europa“ ist Sprengnetter im Januar 2018 mit der Gründung von Niederlassungen in Slowenien, Kroatien, Bosnien, Serbien und Montenegro einen großen Schritt nähergekommen. Das Unternehmen beschäftigt an seinem Hauptsitz in Bad-Neuenahr-Ahrweiler und an den Standorten Köln, Berlin, Dortmund, Sinzig und Feldkirchen (Österreich) sowie an seinen südosteuropäischen Standorten mehr als 250 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter.

**Stefan Münch · Account Management Vertrieb**

**Immobilienwirtschaft**

**Sprengnetter Akademie GmbH**

**Heerstraße 109, 53474 Bad Neuenahr-Ahrweiler**

**Tel. 0049 (0) 2641 91 30-1135**

**Fax 0049 (0) 2641 91 30-1010**

**E-Mail: s.muench@sprengnetter.de**

**www.sprengnetter.de**



IWA - Immobilien-Bewertungssoftware & Lead-Generator:

Mit der Online-Bewertungssoftware IWA Pro bietet die ZwoVadis GmbH ein Produkt für die zuverlässige Sach- und Ertragswert-Ermittlung einer Immobilie. Per Knopfdruck erstellen Sie aussagekräftige Einkaufsexposés in Ihrem Design. Überzeugen Sie den Eigentümer mit Ihrer Kompetenz! Mit dem Lead Generator IWA Lead nutzen Sie Ihre eigene Webseite für die passive Immobilien-Akquise. Alle abgefragten Daten fließen automatisch in die IWA Pro und ermöglichen Ihnen eine fachgerechte Bewertung in Minuten. Der Eigentümer erhält keinen Wert automatisch – Sie entscheiden selbst: wann, wie und welcher Wert. Speziell für Makler entwickelt: Die kreativen und innovativen Immobilien-Lösungen der ZwoVadis GmbH bieten professionellen Maklern ein zuverlässiges Marketing-Gesamtpaket für die eigene Lead-Gewinnung bis hin zur erfolgreichen Akquise und Vermarktung von Immobilien. Jetzt 7 Tage kostenlos und unverbindlich testen: [www.immobilienvertanalyse.de](http://www.immobilienvertanalyse.de)

**ZwoVadis GmbH**

**Projektstraße 4 · 52134 Herzogenrath**

**Telefon: 02407 / 903 8646**

**E-Mail: info@zwovadis.de · www.zwovadis.de**

## Veranstaltungsort

Hotel InterContinental  
 Wilhelm-Leuschner-Straße 43  
 60329 Frankfurt  
 Telefon 069 / 2605 2529  
 Fax 069 / 2605 2403  
[www.frankfurt.intercontinental.com](http://www.frankfurt.intercontinental.com)  
[www.intercontinental.com](http://www.intercontinental.com)



Foto: Hotel InterContinental Frankfurt

## Anfahrt

Das Parkhaus des InterContinental liegt schräg gegenüber dem Hotel (HBF ist in der Nähe, ca. 600 m zu Fuß bis zum Hotel). Es hat täglich durchgehend geöffnet, bietet insgesamt 120 Stellplätze und hat eine Durchfahrts Höhe von 2 m. Parktarife: ab 3,90 EUR pro Stunde, bis 39,00 EUR pro Tag. Navi-Eingabe: Wilhelm-Leuschner-Str. 32, 60329 Frankfurt. Parkhaus: <https://www.apcoa.de/parken/frankfurt/hotel-intercontinental/>



## Teilnehmergebühren

Der Teilnehmerpreis beträgt pro Person für IVD-Mitglieder und deren Mitarbeiter: 79,00 € inkl. MwSt. sowie für Nicht-Mitglieder: 129,00 € inkl. MwSt. Die Teilnahmegebühr beinhaltet neben der Teilnahme am Fachprogramm einen Begrüßungskaffee vor Beginn der Tagung, zwei Pausen (Vormittag und Nachmittag) mit Kaffee, Tee, Softdrinks, Gebäck sowie einen ausgiebigen Mittagsimbiss an unserem reichhaltigen Buffet.

**Bitte melden Sie sich zum Digitalforum an unter <https://eveeno.com/IVD-Digitalforum-2018>**

## Kontakt



berndt medien GmbH  
 Ulmenallee 59 · 50999 Köln · Tel.: 02236 / 87 111-0  
 E-Mail: [kontakt@berndt-medien.de](mailto:kontakt@berndt-medien.de) · [www.berndt-medien.de](http://www.berndt-medien.de)

In Zusammenarbeit mit:



**Immobilienverband Deutschland IVD**  
**Verband der Immobilienberater,**  
 **Makler, Verwalter und Sachverständigen**

**Region Mitte e.V.**

Zeil 46 · 60313 Frankfurt am Main  
 Telefon (069) 282823 · Fax (069) 280979  
 E-Mail: [info@ivd-mitte.de](mailto:info@ivd-mitte.de) · [www.ivd-mitte.de](http://www.ivd-mitte.de)