



# Akquiseforum 2022

Der Immobilienmarkt ist volatil und von permanenter Veränderung geprägt. Was immer schon galt, ist momentan ganz eindrücklich zu beobachten.

Nach einer jahrelangen Phase rasant steigender Verkaufspreise ist beim Wohneigentum zwischenzeitlich Stagnation angesagt. Die spürbare Zurückhaltung auf Käuferseite nimmt den guten Makler aktuell besonders in die Pflicht: Exzellente Dienstleistung ist wichtiger denn je. Und alle müssen vorbereitet sein auf die nächste Volte – denn die Zeiten ändern sich, permanent.

Um Immobilienprofis fit zu machen für die Herausforderungen des Berufsalltags,



hatte der IVD West entsprechende Angebote gemacht beim Akquiseforum am 06.12.2022. Bei diesem Online-Fachkongress waren hochkarätige Referenten und Innovatoren im Einsatz, die sich mit aktuellen Themen rund um den Immobilien-ein- und -verkauf beschäftigten. Auch die

Bereiche Personalrecruiting, Digitalisierung und die aktuelle Marktlage standen im Fokus dieser Tagesveranstaltung. Teilnehmenden Immobilienmaklern wurden bis zu 5,25 Fortbildungsstunden bescheinigt, die auf ihre Fortbildungsverpflichtung angerechnet werden können. ■



## Mehr als nur Bewertung

- 📊 Markt- und Mietpreisermittlung
- 🔍 Digitale Due Dilligence
- 📁 Portfoliooptimierung
- 📍 Immobilien- und Standortanalyse
- 🔗 Digitale Produktlösungen

